

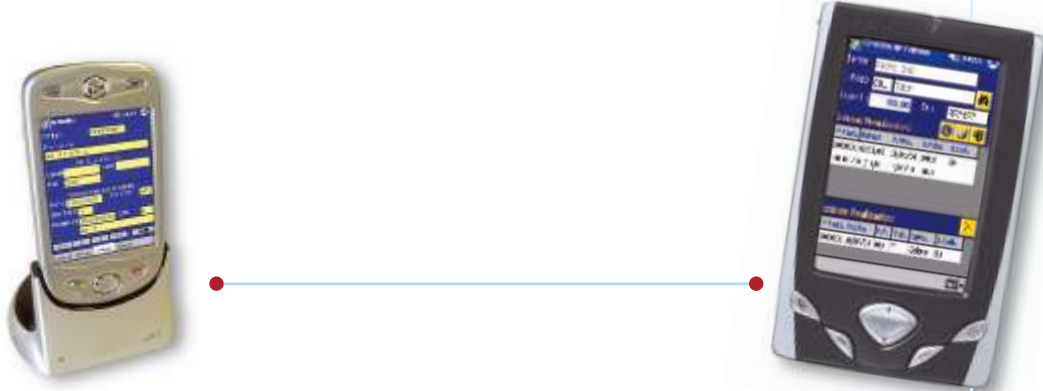
OFIVENTA

Preventa / Autoventa para PDA's

Gestiona Pedidos, Albaranes, Facturas, Cobros, Gastos, Inventario, Liquidaciones, Rutas, Clientes, Visitas, Envío de Mensajes, Carga de Camiones, Traspasos, Listados....

Integración total con nuestras aplicaciones OFICONTA / OFIGES o, mediante estudio previo, con sus aplicaciones (si éstas lo permiten).

Comunicación con su ordenador vía cable, infrarrojos o módem. Envío de Mensajes.



Facilidades para la empresa:

- Los documentos se hacen en el momento de la venta, evitando la toma en papel (con sus errores) y el posterior y lento proceso en la oficina.
- Los datos entran directamente (cable o módem) en su ordenador central.
- Permite toda clase de precios, tarifas, descuentos, promociones, etc.
- Lleva el control de los Cobros pendientes de cada cliente en la ruta.
- Liquidación de Gastos y Caja por Vendedor

Facilidades para el vendedor:

- Ahorro de espacio, peso e imagen de modernidad
- Lleva la carga del camión y el control de sus existencias
- Organiza sus Rutas y Visitas
- Liquida la "Caja" automáticamente
- Confección y cálculo de documentos sin errores en operaciones o en referencias



OfiVenta

Preventa / Autoventa para PDA's



Si su empresa tiene Comerciales que visitan Clientes a domicilio sabrá del gran proceso administrativo que conlleva y la posibilidad de errores, que siempre cuestan tiempo, dinero e imagen de fiabilidad y calidad de gestión.

Con **OFIVENTA** y un PDA (ordenador de mano), tanto si su actividad es de preventa como de autoventa o ambas, la recogida de datos (pedido, albarán o factura) queda efectuada en único acto y en casa del cliente, con artículos, cantidad, descuentos, precios especiales, promociones, etc., transmitiéndolo al ordenador de Central (en el momento por módem o a su vuelta a la empresa).

Además de ganar inmediatez se ahorran los errores de transcripción manuales, ya que el vendedor no tiene que rellenar formularios, entregarlos o enviarlos a la empresa, allí el administrativo entiende su letra y no comete errores en la transcripción ni en las condiciones comerciales pactadas con cada cliente, etc.

Si el propio comercial se encarga de la labor de cobros, llevará en su PDA todas las facturas pendientes de la ruta a visitar, permitiendo cobrar total o parcialmente los documentos que, por supuesto, quedan recogidos automáticamente en la Contabilidad de la Central.

Si es Autoventa controla el Inventario del camión de reparto y ayuda en la propuesta de carga diaria. Lleva todo el movimiento de entradas, salidas, devoluciones y abonos.

También lleva la Liquidación de Gastos y Caja diaria con su integración contable y el control de las Visitas efectuadas, fallidas, incidencias habidas, kilómetros, etc. Toda la actividad de sus vendedores organizada y controlada.

Hay un módulo especial de Mensajería con el que podremos dejar grabadas Notas o Indicaciones para uno o todos los comerciales, así como para que estos envíen Mensajes normalizados a la Central.

MENÚ DE LA APLICACIÓN

FICHEROS

- Clientes
- Formas de Pago
- Artículos
- Artículos A Proponer
- Familias
- Proveedores Indirectos
- Clase de Gastos
- Tarifas
- Clases de Incidencias
- Motivos de Abono/devolucion
- Motivos de Entradas/salidas
- Parámetros

GESTIÓN

- Ventas (Pedidos, Albaranes, Facturas)
- Cobros
- Gastos
- Stocks
- Liquidación Caja
- Control de Visitas
- Kilómetros

LISTADOS

- Artículos en Oferta
- Listado Ventas Día
- Visitas Efectuadas
- Clientes sin Visitar
- Abonos / Devoluciones
- Entradas / Salidas

COMUNICACIONES

- Propuesta de Carga
- Mensajería
- Traspaso Datos de Central
- Traspaso Datos a Central

